

## Capsumed Pharm GmbH

Fischinger Straße 16  
5163 Mattsee  
Austria

Tel: 0800/240 4114  
Fax: 0800/240 4114-99

info@capsumed.com  
www.praeventapharm.com

## Bestellabwicklung

### 1. Hintergrund und Kontaktdaten:

Das Parenteral Logistik Concept basiert auf dem „medicine & more“ Konzept von Dr. Udo Böhm. Dabei geht es darum Ärzten und Therapeuten Services anzubieten, die dem Praxis-/Klinikbetreiber helfen, Kosten bei der Beschaffung zu sparen. Ein wesentlicher Baustein in dem Konzept von Dr. Udo Böhm ist das Serviceangebot „parenterale Anwendung“. Hier werden Präparate zur parenteralen Therapie, die z.T. üblicherweise im deutschen Markt nicht erhältlich sind über eine zentrale Bestellplattform angeboten. Dieser Service wurde 2009 in Leben gerufen und entwickelte sich überaus positiv. 2013 entschloss sich Dr. Udo Böhm den Service zusammen mit der Capsumed Pharm GmbH anzubieten, um die ständig steigende Nachfrage logistisch zu bewältigen. Die Capsumed Pharm GmbH hat den Service in seiner Marke „Präventa by Casumed“ integriert.

#### In allen Fragen zu Bestellungen und zur Abwicklung

ist Ihr Ansprechpartner **Frau Patricia Emminger**. Sie erreichen Frau Emminger unter:

Tel.: +43 6217 / 20110  
Tel.: +43 6217 / 20110-99  
E-Mail: patricia.emminger@capsumed.com

#### In allen fachlichen und medizinischen Fragen

ist weiterhin **Dr. Udo Böhm** der fachliche Ansprechpartner. Sie erreichen Herrn Dr. Böhm unter:

Fax: +49 8641 /698939  
E-Mail: agg-uw@kabelmail.de

### 2. Vorteile

**Angebot „parenterale Anwendungen“** – unverzichtbar für Praxen, die parenterale Anwendungen anbieten

#### Vorteile für den Therapeuten:

- Günstiger und vereinfachter Einkauf nahezu aller benötigten Präparate (mit durchschnittlich 10 % Preisnachlass auf alle apothekenpflichtigen Fertigpräparate).
- Verfügbarkeit von Substanzen und Präparaten, die üblicherweise im deutschen Markt nicht erhältlich sind zu günstigen Preisen
- Vereinfachung von Logistik, Organisation und der Umsetzung in der Praxis durch von uns geprüfte Konzepte inkl. verschiedenen standardisierten „Paket-Rezepturen“
- Fachärztliche Begleitung und Schulung (alle Mitglieder erhalten z.B. konkrete Unterlagen zur Behandlung von Notfällen und zur Abrechnung sowie genaue Anleitungen zur praktischen Anwendung der Infusionspakete)
- Laufende Anpassung und Erweiterung der Rezepturen auch unter Berücksichtigung Ihrer Wünsche
- Möglichkeiten der Beantwortung von Fragen aus den Bereichen Medizin
- Beitrag zur Sicherung der Praxis und des Praxisertrags
- Anmerkung: da die Präparate von Patienten/Kasse bezahlt werden sollte naturgemäß der medizinisch-fachliche Service höher zu bewerten sein als ein evtl. „Angebots-“, oder Dumping-Preis der Präparate

#### Vorteile für den Patienten:

- Hohe Qualität und günstige Preise für die Präparate bei parenteralen Anwendungen, schnellere Verfügbarkeit der Präparate und bessere medizinische Versorgung unter Kontrolle des Therapeuten.

## 2. Anmerkung zu parenteralen Anwendungen:

**A. Parenterale Anwendungen** (Injektionen und Infusionen) – richtig durchgeführt - haben sich in der Praxis aus medizinischen und Service-Gründen **uneingeschränkt bewährt** und erweitern das präventive und therapeutische Spektrum deutlich. Viele Therapeuten sind sich aber bezüglich der Umsetzung unsicher. Das ist dann nicht nötig, wenn sie Unterstützung bei der Durchführung und exakte Empfehlungen erhalten. Dies bieten wir Ihnen in diesem Concept, da wir mit erfahrenen Partnern zusammenarbeiten und uns für die Entwicklung und Betreuung von parenteralen Rezepturen Dr.med. Udo Böhm zur Verfügung steht, ein ausgewiesener Kenner dieser Therapieoption, Ausbilder bei der „European Academy of Nutritional Medicine EANuM“ und Autor des Buches „Mikronährstoff-Medizin in Prävention und Therapie mit besonderer Berücksichtigung parenteraler Anwendungen“.

**B. Sie schreiben Rezepte mit Präparaten für privat zu bezahlende Infusionen und Injektionen und der Patient holt die Präparate aus der Apotheke? Das ist für den Patienten und die Praxis üblicherweise von Nachteil und das sollten Sie ändern!**

**Unsere Empfehlungen für den Bezug von Präparaten für parenterale Anwendungen lauten wie folgt:**

Es hat sich aus medizinischen und organisatorischen Gründen grundsätzlich bewährt, die Präparate für parenterale Anwendungen nicht dem Patienten zum Einkauf in einer Apotheke zu rezeptieren. Der Therapeut sollte die Präparate stets für die Praxis beziehen und dem Patienten zum Einkaufspreis berechnen. Dies ist in einem gut organisierten Konzept sehr einfach durchführbar und für alle Beteiligten von Vorteil.

### **Vorteile:**

1. *Im allgemeinen erhält der Therapeut (insbesondere bei nicht-rezeptpflichtigen Produkten) einen günstigeren Bezugspreis, der an den Patienten weitergegeben wird. Dies bedeutet:*
  - a. *dass der Therapeut dem Patienten z.B. einen „Mehrwert“ liefern kann, indem der Patient das Präparat über die Praxis günstiger erhält als in der Apotheke*
  - b. *dass der Therapeut bei Privatleistungen seinen GOÄ-Steigerungsfaktor ggf. bis zur Höhe der Einsparungen erhöhen kann und der Patient trotzdem den gleichen Gesamtpreis aus Präparatpreis und therapeutischer Leistung bezahlt*
2. *häufig benötigte Präparate sind in der Praxis vorrätig und sofort und individuell einsetzbar*
3. *der Therapeut kann dem Patient z.B. bei Bedarf auch 1 oder 2 Anwendungen aus dem in der Praxis vorrätigen Pool geben – wobei es dafür in der Apotheke üblicherweise keine geeigneten kleinen Abnahmemengen gibt*
4. *der Therapeut kann sich auf die Qualität der Produkte verlassen (diese ist z.B. nicht gesichert bei unerfahrenen Apothekern oder Bezug durch Patienten über Internet-Apotheken)*
5. *dem Therapeuten wird in der Partnerschaft mit Parenteral Logistik Concept ein Großteil der Arbeit abgenommen: wir konzeptieren parenterale Anwendungen, betreuen den Therapeuten, stellen geeignete Pakete mit einfach umsetzbaren Handlungsanweisungen für seine Mitarbeiter zusammen und lassen von unserer Apotheke komplett und schnell liefern*

**Das alles erhalten Sie nur bei Parenteral Logistik Concept:**

- **Medizin:** Kompetenz, Aktualität und Sicherheit
- **Organisation:** optimierten und persönlichen Service
- **Finanzen:** günstige und übersichtliche Preisgestaltung